

Ben of ken jij die.....

Flexibele, stressbestendige en klantgerichte **commercieel binnendienst medewerker**?

De rechterhand van de accountmanagers en de schakel tussen verkoop en planning.

De Beijer Groep BV is een toonaangevende internationale speler in de productie, handel en logistiek van grondstoffen. Een modern wagenpark en eigen binnenvaartschepen staan garant voor een optimale logistieke dienstverlening. Deze dienstverlening beperkt zich niet alleen tot de levering van grondstoffen: wij zijn ook actief in op- en overslag van grondstoffen binnen Nederland en Duitsland.

De Beijer Groep BV heeft een hands-on mentaliteit en kenmerkt zich als bedrijf door dynamische, korte communicatielijnen en een open bedrijfscultuur.

Wat jij gaat doen

Je bent de schakel tussen de afdeling verkoop, planning en terrein. Op de afdeling verkoop binnendienst ondersteun je de accountmanagers, ben je het eerste aanspreekpunt voor onze klanten, neem je orders aan, verwerkt deze in ons systeem en houdt intensief contact met de planning betreft leveringen.

Daarnaast maak je offertes, bewaak je de termijnen van deze offertes, bereid je de facturatie voor en verricht je overige administratieve werkzaamheden. Hierbij werk je intensief samen met je collega's en neem je werkzaamheden over bij afwezigheid van een collega.

Jij bent...

Accuraat, ondernemend en klant- en kwaliteitsgericht. Daarbij behoud je het overzicht in een drukke agenda, maak je structuur in je werkzaamheden en stelt prioriteiten. Je houdt ervan om alles goed te regelen. Met jouw communicatie vaardigheden weet je mensen 'mee te nemen', draagvlak te creëren en zaken op te volgen. Hierbij pas je je communicatiestijl makkelijk aan naar de verschillende lagen binnen de organisatie, zowel intern als extern. Verder ben je nieuwsgierig, onbevooroordeeld, open en transparant. Als je vastloopt, durf jij dit op tijd te delen.

Jij hebt...

- MBO/HBO werk- en denkniveau
- Goede communicatieve vaardigheden in de Nederlandse, Duitse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk;
- Kennis van bouwgrondstoffen is een pre
- Ervaring met ERP-systemen (bij voorkeur SAP) en beheerst MS Office goed (specifiek Word en Excel).

Ons aanbod

- Een uitdagende en afwisselende functie voor 40 uur per week, binnen in een toonaangevende organisatie die volop in ontwikkeling is;
- Ruimte voor persoonlijke en professionele groei en vrijheid om eigen initiatieven te ontplooiën;
- Een informele, dynamische en professionele werkomgeving;
- Een prettige werksfeer met enthousiaste en gedreven collega's;
- Aantrekkelijke primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

.

Jouw sollicitatie

Ben jij de commercieel binnendienst medewerker die wij zoeken? Solliciteer dan direct op deze functie!

Stuur ons jouw CV en motivatie voor 18 juni 2022 naar pz@debeijerbv.com

Wil je meer weten? Bel dan met Nancy van Baal telefoonnummer 088-4006 370.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.